

KAITSETÖÖSTUSE ARENDUSPROJEKTIDE TAOTLUSTE HINDAMISSKAALA

Hindamiskriteerium	Osa-kaal	Tasemete hindamisskaala	
I. Kaitse- ja julgeolekuotstarbelisus, ning vastavus arendusprojektide konkursi teemadele	40%	4	Arendusprojekti seos kaitse- ja julgeolekuvaldkonnaga on väga tugev ning selle raames töötakse välja lahendus konkreetsele võtmeprobleemile.
		3	Arendusprojekti seos kaitse- ja julgeolekuvaldkonnaga on märgatav ja selle tulem on kaudselt rakendatav mõne võtmeprobleemi lahendamisel.
		2	Arendusprojekti seos kaitse- ja julgeolekuvaldkonnaga on pigem ebamäärane ning selle raames valmiva tulemi kasutamine on küsitav.
		1	Arendusprojekti seos kaitse- ja julgeolekuvaldkonnaga on väga nõrk ning oodatav tulem ei lahenda ühtki olulist probleemi.
II. Rahvusvaheline konkurentsivõime ja majanduslik mõju	30%	4	Arendusprojekti tulemi ekspordipotentsiaal on väga kõrge ja on välja toodud mitu märkimisväärt konkurentsieelist välisturul. On olemas selge turustamisvisioon. Turupotentsiaal on põhjalikult analüüsitud, nõudlus on ilmne.
		3	Arendusprojekti tulemi ekspordipotentsiaal on kõrge ja on välja toodud vähemalt üks arvestatav konkurentsieelis välisturul. Turustamisplaan on piisavalt detailne. Turupotentsiaal on analüüsitud, nõudlus on prognoositav.
		2	Arendusprojekti tulemi ekspordipotentsiaal on tagasihoidlik ja konkurentsieelised välisturul on ebamäärased. Turustamisplaan on pigem ebarealistlik. Turupotentsiaali analüüs on puudulik, nõudlus on tagasihoidlik.
		1	Arendusprojekti tulemi ekspordipotentsiaal on olematu ja puuduvad konkurentsieelised välisturul. Turustamisplaan ei ole. Arendusprojekti väljundid on selgitamata ja turupotentsiaal on analüüsimata. Nõudlust praktiliselt ei ole.
III. Toote või tehnoloogia uuenduslikkus	15%	4	Arendusprojekti raames töötatakse välja tehnoloogia, mis võrreldes olemasolevate lahendustega esindab tehnoloogilist läbimurret.
		3	Arendusprojekti raames töötatakse välja tehnoloogia, mis selgelt eristub praegustest lahendustest kaitse- ja julgeolekuvaldkonnas. Olemas on potentsiaal uute töövoogude, ärimudelite tekkeks.
		2	Arendusprojekti raames töötatakse välja tehnoloogia, mis kohandab olemasolevat

			tehnoloogiat, mis toob kaasa mõningase eristumise turustandardist kaitse- ja julgeolekuvaldkonnas. Projektil on mõõdukas tehnoloogiline keerukus.
		1	Arendusprojekti raames töötatakse välja tehnoloogia, mille raames tehakse olemasolevasse tehnoloogiasse väikesed või järkjärgulised täiustused. Funktsionaalsuses või efektiivsuses olulisi muutusi ei toimu. Tehnoloogia on juba laialdaselt tööstuses või turul kasutusele võetud.
IV. Ettevõtte arendusprojekti elluviimise võimekus, sh projekti pikkus	15%	4	Taotlejal on olemas kõik vajalikud kogemused, kõrge kompetents ja taristu, lai partnerite võrgustik (sh välismaal). Tegemist on mitme ettevõtte ja / või TA asutuste vahelise koostööprojektiga. Arendusprojekt on kvaliteetselt planeeritud. Kõik tegevused on väga hästi mõõdetavad ja saavutatavad. Tegevuskava on tasakaalus, hästi läbi mõeldud ning efektiivne.
		3	Taotlejal on olemas vajalikud kogemused, hea kompetents ja taristu, kuid välispartnerlus vajab laiendamist ja tugevdamist. Tegevuste ja aja planeerimisel ei esine olulisi puudujääke. Tegevused on saavutatavad ja selgelt mõõdetavad. Tegevuskava on hea.
		2	Taotleja kogemused ei ole piisavad ja kompetents on lünklik. Olemasolevat taristut saab kasutada vaid osaliselt. Arvestavaid välispartnereid on vähe. Tegevuste ja aja planeerimisel esineb märkimisväärsed puudujääke. Tegevused on osaliselt mõõdetavad, kuid tulemi saavutamine on ebamäärane. Tegevuskava on piisav vaid minimaalsete tulemuste saavutamiseks.
		1	Taotlejal puuduvad arendusprojekti elluviimiseks vajalikud kogemused, kompetents ja taristu. Ei ole välispartnerite võrgustikku. Tegevused ei ole selged ega mõõdetavad. Tegevuskava ei ole realistlik. Arendusprojekti tulemi saavutamine on ebatõenäoline.